

Vertriebsmitarbeiter:in im Außendienst – all genders welcome

Sales Manager- all genders welcome

Region: Süddeutschland (Bayern, Baden-Württemberg)

Quereinstieg möglich

Sie schätzen den direkten Kontakt zu Kundinnen und Kunden und arbeiten gerne im Team, um individuelle Lösungen zu entwickeln?

Dann freuen wir uns, Sie kennenzulernen!

Wir sind ein international tätiges Unternehmen mit Sitz in Köln. Unsere Leidenschaft gilt hochwertigen technischen Klebelösungen, die wir durch modernste Schneid- und Stanztechnik exakt auf die Anforderungen unserer Kundinnen und Kunden abstimmen.

Als exklusiver **tesa PLATINUM CONVERTER PARTNER** verbinden wir langjährige Erfahrung mit Innovationskraft und höchstem Qualitätsanspruch.

Mit technischem Know-how und Teamgeist entwickeln wir passgenaue Lösungen für unterschiedlichste industrielle Anwendungen.

Was wir bieten:

- Unbefristeter Arbeitsvertrag in einem etablierten, wachstumsorientierten Unternehmen
- Umfassende und maßgeschneiderte Einarbeitung
- Fortbildungen bei führenden Herstellern der Branche
- Kollegiales Miteinander mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Neutraler Firmenwagen zur geschäftlichen und privaten Nutzung
- Attraktives Gehalt mit festen und variablen Bestandteilen
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Betriebliche Krankenzusatzversicherung und Gesundheitszuschuss
- Möglichkeit zum Fahrradleasing
- Gemeinsame Teamevents und eine Unternehmenskultur, die auf Vertrauen und Zusammenarbeit setzt

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Gewinnung neuer Kund:innen durch maßgeschneiderte Anwendungslösungen mit innovativen Klebtechnologien
- Erschließen neuer Geschäftsfelder, um nachhaltiges Wachstum und neue Marktchancen zu generieren
- Nachverfolgung von Projekten und Angeboten sowie Pflege aller relevanten Daten im CRM-System
- Enge Zusammenarbeit mit den Kolleg:innen aus dem Innen- und Außendienst

Das bringen Sie idealerweise mit:

- Erfahrung im Außendienst, idealerweise im B2B-Vertrieb mit industriellen Klebebändern oder technisch anspruchsvollen Produkten – gerne auch erste Vertriebserfahrungen aus anderen Branchen
- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung – auch engagierte Quereinsteiger:innen sind willkommen
- Freude am Umgang mit Menschen, ausgeprägte Kommunikationsstärke und Begeisterung für innovative Lösungen
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise mit einer hohen Eigeninitiative
- Erfahrung im Projektmanagement ist von Vorteil
- Wohnsitz innerhalb des Verkaufsgebiets
- Führerschein Klasse B

Neugierig geworden? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung – gerne auch, wenn Sie nicht alle Anforderungen zu 100 % erfüllen.